

2017年6月15日

クールジャパン機構

(株式会社海外需要開拓支援機構)

## 海外需要開拓を狙うベンチャー企業を支援するファンドへLP出資

クールジャパン機構は、創業間もないベンチャー企業への投資（以下、シード投資）を行う米国のベンチャーキャピタル「500 Startups」の日本部門が運営する投資ファンド「500 Startups JP, L.P.」（以下、500JP）に、100万米ドルを上限とするLP出資を決定しました。

「500 Startups」は、米国ベンチャーの本場・シリコンバレーに本社を置く著名なベンチャーキャピタルであり、世界で最もアクティブと言われる積極的なシード投資と<sup>1</sup>、世界中の多様な専門家（メンター）と連携した企業育成のエコシステムに強みを持っています。

本出資により、クールジャパン機構は米国ベンチャーキャピタルと初めて連携し、クールジャパン分野で海外展開を目指すベンチャー企業へのシード投資を開始します。これにより、クールジャパン分野において成長していく企業数の増加を図り、同分野の持続的発展に貢献します。

「500 Startups」は、米国・シリコンバレーに本社を置く世界で最もアクティブなシード投資のベンチャーキャピタルです。米国のメインファンド以外に、中南米、東南アジア、韓国、タイ、トルコにおいて地域に特化したファンドと分野別のファンド合せて13ものマイクロファンドを組成し、累計60カ国・1,800社以上のシード投資実績があります。活動は資金提供に留まらず、自社の起業家向け教育プログラムを通してベンチャー企業を育成しています。教育プログラムは300名以上からなるメンターにより支えられており、ベンチャー企業に的確かつ専門的なアドバイスを提供しています。そして世界20ヶ国以上に投資担当者を配置し、現地企業やベンチャーキャピタル、またメディアとの架け橋となりながら、投資先の海外展開を支援しています。

<sup>1</sup> NVCA 米国ベンチャーキャピタル協会 Venture Monitor 4Q. 2016

日本においては、これまでに約35社へのシード投資実績があるとともに、既に複数のベンチャー企業に対してシリコンバレーでの教育プログラムへの参加、メンターによるアドバイス、米国企業や投資家の紹介等による海外展開の支援実績があります。こうした中、昨年2月には、日系企業へのシード投資、海外展開支援を加速すべく、日本ファンドの500JPを組成しました。同時に「500 Startups」は米国の教育プログラムの短縮版にあたる「500 KOBE Accelerator」等のイベントの開催や、米国流の最先端の投資契約書雛型の一般無償公開等を通して日本のベンチャー市場のグローバル化に貢献しています。

クールジャパン機構は、クールジャパン分野において海外市場を狙うベンチャー企業の起業・成長を支援するため、500JPに10百万米ドルを上限とするLP出資を決定しました。

シード投資は、一般的なベンチャー投資と比較して、リスク特性や必要な支援等の観点で性質が異なるため、クールジャパン機構は、本ファンドを通じて創業段階にあるクールジャパン分野のベンチャー企業への資金需要に応じていきます。また、「500 Startups」のグローバルなネットワークや豊富なメンター陣と連携しながらベンチャー企業の海外展開を支援します。

クールジャパン機構は本ファンドを通じて、クールジャパン分野におけるベンチャー企業への資金供給を行い、成長していく企業数の増加を図ることにより、クールジャパン分野の持続的発展に貢献します。また、米国発の起業家向け教育プログラムやメンター制度、シード投資で先行する米国からの情報発信により、ベンチャー企業が起業、成長しやすい環境が国内に整備されていくことを期待します。

---

[500 Startups JP, L.P.について]

組成日： 2016年2月17日  
ジェネラル・パートナー： 500 Startups JP, L.L.C.  
マネジング・パートナー： James Riney、澤山 陽平  
ファンド総額： 35百万米ドル  
ファンド期間： 組成日から10年

[500 Startups について]

設立： 2010年2月  
本社： 米国カリフォルニア州  
代表： Dave McClure  
事業内容： ベンチャーキャピタル事業  
運用総額： 約350百万米ドル  
グローバルホームページ： <https://500.co/>  
日本ホームページ： <https://500startups.jp/>

---

本資料についてのお問合せ先

クールジャパン機構（広報担当：湯下、根本）TEL 03-6406-7500

(参考)

## 海外需要開拓を狙うベンチャー企業を支援するファンドへLP出資

[本ファンドのスキーム]



シード投資

出資先  
企業A    出資先  
企業B    出資先  
企業C    ...

海外展開支援

